



vendamus®

Hallo und willkommen  
bei **vendamus®**!





**vendamus®!** = lateinisch: „Lasst uns verkaufen!“

**vendamus®**  
praxis

**vendamus®**  
akademie

**vendamus®**  
dialog





vendamus<sup>®</sup> analysiert Ihren aktuellen Vertrieb, leitet daraus Optimierungs-Potenziale ab und schlägt konkrete Maßnahmen vor:

## Vertriebs-Aufbau

- Wie kann ein neues Produkt oder eine neue Dienstleistung am Markt platziert werden?
- Welche Bedürfnisse hat mein Kunde?
- Wer ist mein Kunde?

## Vertriebs-Entwicklung

- Wie werde ich von meinem Kunden als wertvoller Partner wahrgenommen?
- Wo liegen Umsatzpotenziale?

## Vertriebs-Personal

- Wie setzt sich das Vertriebsteam zusammen?
- Wie gestaltet sich die Zusammenarbeit konkret?
- Wie erfolgreich ist das Vertriebsteam?





## Vertriebs-Prozesse

- Welche Verkaufsschritte sind definiert?
- Kennt jeder Vertriebsmitarbeiter diese?
- Wie werden diese gelebt?

## Vertriebs-Steuerung

- Wie strukturiert sind die Vertriebsmeetings?
- Wie werden Kundendaten verwaltet?
- Wie sind die Verantwortlichkeiten innerhalb des Vertriebs?

## Vertriebs-Effizienz

- Wie kann der Verkaufsprozess noch effizienter gestaltet werden?
- Wie werden komplexe Projekte schneller abgeschlossen?

## Vertriebs-Controlling

- Wie werden Vertriebsaktivitäten gemessen?
- Welche Aufträge generieren Gewinne?

vendamus<sup>®</sup>  
praxis

vendamus<sup>®</sup>  
akademie

vendamus<sup>®</sup>  
dialog





- Wie generiere ich mehr und qualifiziertere Verkaufs-Chancen?
- Welcher Mitarbeiter passt aufgrund seiner Persönlichkeit und seiner Fähigkeiten zu welcher Position?
- Welche Personalentwicklungs-Maßnahmen benötigt die Vertriebsmannschaft?

**In Form von Workshops, Training on the job, Coaching und durch aktives Vorleben werden folgende vertriebsrelevanten Themen vermittelt und trainiert:**

- Rhetorik
- Präsentation
- Kommunikation
- Vertriebsgespräche



# vendamus® dialog



vendamus unterstützt Sie vom ersten Interessentenkontakt bis zur langfristigen Kundenpflege:

## Persönlich

- Begleitung zu Kundenterminen vor Ort
- Messeteilnahme als Standpersonal oder als Messebesucher

## Web & E-Mail

- Online-Präsentationen
- E-Mail-Bearbeitung

## Telefonisch

- Markt- und Potenzialanalyse
- Terminvereinbarung
- Kundenbefragungen
- telefonische Vertriebsgespräche



Weshalb **vendamus**<sup>®</sup> ?



 **regional**

 **authentisch**

 **direkt**

 **engagiert**

 **aktiv**

 **begeisterungsfähig**

vendamus<sup>®</sup>  
praxis

vendamus<sup>®</sup>  
akademie

vendamus<sup>®</sup>  
dialog





Und was können wir speziell für Sie tun?

**Lassen Sie uns gemeinsam  
darüber sprechen!**

Ihre

  
Marion Borgs

  
Nicole Deboy



+ die anderen vendamusianer

